

～ 「声」で、また会いたい人になる ～

稼げる自己紹介セミナー

「初めまして」と毎月、あなたは何枚の名刺を渡しますか？

1分間の自己紹介で、営業成績が変わる！！

コンスタントに営業成績を上げ続けるには、紹介であれ自己開拓であれ、新規のお客様と会い続けなければなりません。だからと言って、ただ単にたくさん名刺を配れば良いというものでもありません。

初対面の方に覚えてもらうため、名刺に自分の似顔絵や写真を入れて工夫をしたり、ビジネスマナーに気を使う人は多いですが、あなたの「声」で、相手に伝わる印象が変わってくるのをご存知ですか？

名刺交換の時間はごくわずか。そのわずかな時間で、相手の心に「良い印象」として残り、忘れられない人となるためのポイントを知っておきましょう！

初対面で、『何を伝えるか？』『どんな声で伝えるか？』

ビジネスマナーを超えた名刺交換スキルを学ぶ90分です。

セミナー内容（一部）

- ★ 名刺交換で大切なのは「質問力」 ～何を伝える？ 何を聞く？～
- ★ 正しい発声で、相手の視線を釘付けにする
- ★ ポジティブなボディランゲージで「信頼できる人」になる
- ★ 人は褒めてくれる人が好き ～初対面の人の褒め方～ など



講師： 橋詰京美 株式会社 ailes 代表取締役

1997年より RKB ラジオにて、リポーター・ラジオショッピングキャスターとして活動スタート。現在、ラジオ歴 21 年を迎える。

声と音だけのラジオの世界の経験をもとに、「声」を中心とした非言語コミュニケーションや「伝え方」のセミナー、企業研修を行っている。

【研修実績】

株式会社サイエンスポータ オペレーター研修

雪印メグミルク株式会社 ショッピングキャスター講座

日本弁護士連合会九州支部 夏季研修講座

2017 ミスユニバースジャパン長崎大会 ビューティキャンプ講師

他

研修主催：パワーネット株式会社



〒810-0074 福岡市中央区大手門 1 丁目 8 - 8 ベイサージュ大手門 6 階

TEL : 092-711-8621 FAX : 092-711-8628

e-mail : success@power-of-network.com